

LAMPIRAN-LAMPIRAN

Lampiran 1

Tabulasi Data Penelitian

Tabulasi Data Penelitian

N o	Kode Data	Waktu	Konteks Pertanyaan	Tuturan Ryu Kontaro Sebastian	Aspek Retorika
1.	V1-D1	01.11	Pertanyaan tentang rasa gugup	Biasa aja sih	B3
2.	V1-D2	04.10	Pertanyaan tentang awal karier sebagai konten kreator	Enggak ada yang ngajarin, pengen coba aja di awal COVID, sekedar bikin video sendiri. Papa juga masih ngonten. Umur enam, Papa udah mulai kerja lagi karena pandemi selesai, timnya dikasih ke aku. Umur tujuh, timnya Papa dipakai buat kerjaan, dan aku dapat tim sendiri. Umur delapan udah fokus dan serius. Sejak ada konten, aku jual nasi di mobil Lexus, jual <i>rice ball</i> di mobil Lexus tembus 70 juta <i>views</i> di YouTube. Sejak saat itu udah dapat <i>Adsense</i> , dan di umur 8 itu 100 juta pertama aku.	A3, B2, C1, C2
3.	V1-D3	08.36	Pertanyaan tentang jenis usaha yang dimiliki	Aku udah usaha tiga kali. Waktu umur tujuh dikasih kado ulang tahun sama Papa usaha ayam goreng <i>crispy</i> gerobagan. Dua hari tutup karena aku enggak bisa ngatur waktu sama <i>schedule</i> aku.	A2, A3, B2, C1
4.	V1-D4	09.19	Pertanyaan tentang aktivitas harian	Senin sampai Jumat mirip-mirip sih. Les ada Mandarin, Inggris, Matematika, Berenang, Piano. Itu tiap hari diacak dari Senin–Jumat. Hampir setiap hari aku ke <i>outlet</i> jamu buat kontrol.	A1
5.	V1-D5	09.43	Ditantang menggunakan	你好，我叫Ryu，我今年9岁。	A2

			bahasa Mandarin	Nǐ hǎo, wǒ jiào Ryu, wǒ jīnnián 9 suì.	
6.	V1-D6	10.45	Pertanyaan tentang cara menegur karyawan	Aku suruh mereka balik kerja aja, enggak yang marah-marah sampai tega banget, soalnya nanti mereka gak suka kerjanya	B1
7.	V1-D7	11.40	Pertanyaan tentang strategi konten viral	Bikin <i>hook</i> di 3 detik pertama, <i>post</i> di <i>prime time</i> itu ngaruh banget sih, jam 7 pagi, 7 malem, sama bikin konten yg menarik dan bermanfaat buat orang-orang, bikin orang-orang nonton sampe abis. Kalo satu orang nonton sampe abis, <i>platform</i> akan <i>share</i> ke orang berikutnya.	A3
8.	V1-D8	13.03	Pertanyaan tentang strategi pengembalian uang modal	Targetku tahun ini, kalau udah balik modal mau bikin lagi. Tapi ini kan masih ada sisa dikit, aku pengen nabung. Target mau beli <i>bitcoin</i> , pakai akun Papa karena belum punya KTP. Tapi aku belum terlalu paham sih, nanti Om boleh ajarin kali ya?	A2, A3, B1
9.	V1-D9	13.53	Pertanyaan tentang kenapa ada durasi kerja sama endorsement	Gak lucu kan kalau kita endorse permen A selamanya, tapi tiba-tiba besoknya malah promosiin permen lain? Pasti bakal kelihatan aneh banget. Jadi, langkah ini emang udah direncanain matang-matang kok sama tim dan Papa-Mama.	C1
10.	V1-D10	14.48	Pertanyaan tentang perbedaan tarif endorsement	TikTok lebih mahal karena followers lebih banyak, 1,4 juta. Tapi dibanding Koh Samuel, jauh dong.	B1, C2
11.	V1-D11	15.52	Pertanyaan tentang produk endorse	<i>Brand</i> baju anak, susu, <i>sunscreen</i> anak, banyak, lumayan lah.	C2
12.	V1-D12	17.40	Pertanyaan tentang	Kalau lebih bersyukur sih bisa jadi pebisnis. Kalau konten kreator kan bisa aja dihujat. Terus kalau bisnis itu enggak ada masa-masanya, bisa buat masa depan.	A1

			preferensi profesi	Konten kreator ada masanya, kalau pebisnis bisa lebih panjang selama enggak bangkrut.	
13.	V1-D13	19.41	Pertanyaan tentang proses membangun usaha jamu	Awalnya susah, ya. Aku ceritain ya, ini panjang sih. Dari umur tujuh, ulang tahun aku dikasih usaha ayam goreng <i>crispy</i> gerobagan sama Papa, itu tutup dua hari karena enggak bisa ngatur waktu. Umur 8 dikasih bikin bisnis di Lexus, jual susu sama nasi ayam (<i>rice ball</i>), itu tutup hampir sebulan. Aku lihat, susu sapi asli itu gampang basi. Jadi lebih banyak keluar daripada masuk. Akhirnya tutup juga.	A2, A3, B2, C1
14.	V1-D14	20.17	Pertanyaan tentang strategi bisnis	Pastinya <i>personal branding</i> itu ngaruh. Aku buat <i>storytelling</i> juga, jadi orang enggak bosan, enggak kelihatan cuma promosi. Jamu aku unik karena enggak pahit. Ada jamu lain yang enggak pahit juga, tapi pakai kaleng, pengawet, <i>sparkling water</i> . Kalau punyaకు sehat, <i>fresh</i> , langsung dibikin.	A2, A3, C1
15.	V1-D15	20.43	Pertanyaan tentang jenis jamu	Ada sekitar 18–20 jenis. Kopi jahe bisa buat ngatasi ngantuk dan nambah daya tahan tubuh. Kalau sakit kepala pakai kembang telang. Kalau batuk pakai ramuan jahe. Banyak sih, aku tulis di menu khasiatnya.	C2
16.	V1-D16	22.13	Respons terhadap permintaan diskon	Wah, kalo itu belinya pas Imlek sih, kan aku sering ngadain <i>special event</i> . Enggak tiba-tiba enggak ada angin enggak ada hujan minta diskon.	B1, B3
17.	V1-D17	24.12	Pertanyaan tentang target masa depan	Aku juga ada target. Target aku tahun ini harus bisa balik modal dan memperluas jangkauan jamu aku, pengen buka cabang lagi dan aku pengen bisa buka di Jabodetabek, kota-kota di Indonesia, kalau bisa seluruh Indonesia dan kalau bisa ada investor sampai ke luar negeri.	A1, A3
18.	V1-D18	25.06	Pertanyaan tentang	Semua orang pasti punya NPWP tapi aku masih di bawah umur dan gak boleh kan. Jadi aku kasih rekapan	A2

			pengelolaan pajak	penjualan ke Papa, nanti Papa kasih ke konsultan pajak perusahaan aku.	
19.	V1-D19	29.19	Pertanyaan tentang kemampuan akademik	Iya, rata-rata sih. Nilai aku sih enggak bagus banget juga enggak jelek banget, standar. Kadang aku bolos misal ada acara TV, kadang podcast, sama kadang ada acara-acara kayak gini.	A2
20.	V1-D20	20.21	Pertanyaan tentang pentingnya pendidikan walaupun sudah bisa menghasilkan uang	Karena sekolah itu buat pendidikan, punya uang banyak itu belum tentu menjamin masa depan. Misal kita dapat uang tapi kita gak tau cara mengolahnya, bakal hilang itu semua.	A3, C3
21.	V1-D21	31.20	Pertanyaan tentang privilege yang dimiliki Ryu	Pertama, Papa Mama bantuin aku ngebentuk <i>mindset</i> yang baik, habis itu modal usaha, fasilitas ngonten, dan masih banyak yang lainnya. Tapi aku pastinya gak mau ngelakuin pake <i>privilege</i> itu dengan sia-sia, aku pengen pake <i>privilege</i> itu buat hal positif sampe bisa buat berguna buat masa depan aku.	A1, A3
22.	V1-D22	25.10	Pertanyaan tentang motivasi Ryu	Itu kemauan aku sendiri, Mama Papa cuma kasih masukan. Terus aku udah mutusin lebih baik aku kehilangan masa kecil aku daripada aku kehilangan masa depan aku.	A1, A3
23.	V1-D23	35.40	Pertanyaan tentang hobi	Hobi aku cari uang, ngebisnis, tapi aku juga suka ngonten sama aku juga hobi main <i>game</i> Mobile Legends sama Roblox.	A1
24.	V1-D24	38.45	Quotes	Aku mau kasih tau ini ke orang tua ya, jangan sampai rasa sayang para orang tua ke anaknya itu sampe ngebunuh masa depan anaknya.	A3, B1

25.	V1-D25	39.18	Quotes	Didikan yang keras itu enggak pasti jahat. Itu adalah rasa sayang orang tua. Gak semua didikan yang keras itu jahat, tapi buat kebaikan masa depan anaknya.	A3, C3
26.	V1-D26	42.59	Quotes	Pokoknya kalian semua yang mau mulai konten atau bisnis jangan pernah takut mencoba ya, terutama yang mau bikin konten. Selama posting konten itu masih gratis dan kalian masih kecil, kalau bisa itu udah mulai belajar bisnis konten karena masih ada yang bantuin. Kalo kalian udah gede, udah gak ada lagi yang mau bantu.	A3, B1, B3
27.	V1-D27	40.21	Pertanyaan tentang pacar	Yang harus kita cari itu bukan pacar dong ya, bukan cewek, karena kalo kita punya duit cewek datang sendiri katanya.	A3
28.	V2-D1	2.20	Pertanyaan mengenai usia awal memulai usaha	Aku mulai dagang umur tujuh tahun. Jadi waktu umur tujuh tahun tuh mainan aku udah banyak yang kebetulan aku lagi ulang tahun. Nah, Papa bingung pas ulang tahun nomor tujuh ngasih kado apa ya, soalnya setiap ulang tahun atau lagi enggak ulang tahun mainan udah banyak. Dikasih lah itu bisnis kadonya, ayam goreng Grobogan di depan tokonya Mama biar diawasin.	A3, B2
29.	V2-D2	3.25	Pertanyaan terkait pengalaman mencoba usaha berikutnya	Terus pas umur delapan coba lagi tuh bisnis jualan di mobil Lexus. Itu kan karena aku suka lihat banyak banget orang-orang jualan di pinggir jalan di mobil jualan nasi bungkus, minuman, nah aku ikut-ikutan lah. Kebetulan Papa baru beli mobil Lexus. Nah, akhirnya aku coba deh minta jualan di mobil Lexus itu, terus ada yang videoin, habis itu aku <i>repost</i> 70 juta <i>views</i> 1 video.	A3, B2, C1, C2
30.	V2-D3	3.56	Pertanyaan mengenai alasan kegagalan usaha	Tapi itu cuma sebulan karena prospeknya kurang bagus, karena itu kan pake susu sapi asli jadi gampang basi, jadi harus tutup dah sebulan.	C1
31.	V2-D4	5.48	Pertanyaan tentang motivasi	Jadi aku kan udah gagal dua kali nih ngecewain Mama Papa, terus akhirnya aku nekat pake uang aku sendiri	A1, A3,

			penggunaan modal pribadi	dari hasil YouTube <i>AdSense</i> sama hasil <i>endorsement</i> buat buka bisnis jamu ini. Aku nekat karena aku udah dua kali gagal ngecewain Mama Papa, jadi kalo amit-amit gagal udah enggak ngecewain Mama Papa lagi, karena udah pake uang sendiri buat bisnis ini.	B2, C1
32.	V2-D5	7.48	Pertanyaan mengenai proses menjadi konten kreator	Aku ceritain ya... jadi dulu tuh aku suka bikin konten parodiin Mama Papa tuh, kalo lagi <i>briefing</i> sama karyawannya, terus lagi jualan produk, teleponan, lagi meeting, aku suka parodiin sambil video-video gitu. Nah terus aku juga suka bikin konten joget-joget sama <i>selfie-selfie</i> sendiri waktu umur lima tahun tuh. Terus enam tahun udah mulai coba lagi, udah mulai coba serius. Papa kan dah mulai kerja lagi selesai pandemi, abis itu cobalah. Papa ngasih anak konten Papa, karyawan konten kreatornya, terus udah aku bikin konten komedi lucu-lucuan gitu, abis itu ya gak terlalu naik <i>followers</i> -nya. Umur tujuh diambil lagi tu anak konten kreatornya buat kerjaan Papa, tapi aku udah dikasih tim sendiri kan terus sampai sekarang di umur tujuh udah mulai dapat <i>AdSense</i> kecil lah, terus <i>endorse</i> juga udah mulai masuk dikit-dikit sampai sekarang udah lumayan sih.	A3, B2, C1
33.	V2-D6	926	Pertanyaan tentang kondisi tabungan yang dimiliki	Sebenarnya akun <i>m-banking</i> -nya ada di HP-ku, cuma aku belum cek lagi sekarang. Soalnya, aku cuma boleh pegang HP pas Sabtu dan Minggu aja buat menghindari efek buruk kecanduan <i>gadget</i> . Makanya sekarang aku kurang tahu berapa.	C1
34.	V2-D7	9.57	Pertanyaan mengenai pandangan terhadap dampak	Banyak tuh orang-orang dewasa atau anak kecil yang kecanduan main <i>game</i> . Nah, aku tahu itu tidak baik dan aku juga tau efek buruknya, itu kita bisa aja merasa sukses di dunia <i>game</i> padahal kita gagal di dunia nyata.	B1

			penggunaan gawai		
35.	V2-D8	111.57	Pertanyaan tentang konsumsi produk dalam lingkungan keluarga	Konsumsi juga, kan jamu aku enak gak pahit, bahkan ada anak-anak tiga tahun, dua tahun, empat tahun udah mulai suka jamu karena aku.	A3
36.	V2-D9	12.30	Pertanyaan terkait pengelolaan izin usaha	Itu masih Mama Papa yang <i>handle</i> . Aku masih bantu kalau soal keuangan tapi aku masih kurang paham ya, tapi udah belajar dikit-dikit. Tapi kalo aku lebih ke ngelayanin, jadi kasir gitu, terus aku lebih ke yang promosi, coba-coba bikin jamu, lebih ke yang itu, bukan yang ke keuangannya ngurusin surat-surat izinnya.	A2
37.	V2-D10	13.12	Pertanyaan mengenai variasi dan manfaat produk	Ada sekitar 20 jamu. Jamu Ramuan Jahe itu bisa buat menghangatkan badan. Jamu Banyu Alang dari akar alang bisa buat dehidrasi dan juga bisa buat antiradang. Jamu Kembang Telang menjaga kesehatan jantung, membawa hormon kebahagiaan, sama menghilangkan stres. Terus ada Ramuan Kunyit menambah imun, terus bisa juga buat badan kalau kurang fit dan kalau <i>mood</i> -nya kurang stabil. Ada Jamu Kopi Jahe bisa buat mengatasi mengantuk dan menambah stamina. Terus ada Jamu Pria Sejati bisa menambah vitalitas pria dan bikin badan jadi lebih bertenaga. Ada juga Jamu Susu Jahe itu bisa buat badan kalau lagi capek, lemes, <i>mood</i> -nya lagi berantakan. Ada Jamu Banyu Jahe Merah bisa buat pegel linu dan badan sakit ngilu gitu.	A2, C2
38.	V2-D11	18.11	Pertanyaan tentang mata pelajaran yang diminati	Paling suka sih olahraga sama mandarin. Seru aja, agak seru gitu tapi masih belum jago, masih dikit-dikit doang bisanya.	A2

39.	V2-D12	18,44	Pertanyaan terkait rencana karier di masa depan	Kedepannya aku mau jadi pengusaha sampai nanti. Sekarang udah mulai ramai ya, <i>waiting list</i> . Terus apalagi China kan punya <i>brand</i> minuman yang kuat nih, <i>brand</i> Mixue, Amerika punya Starbucks, aku pengen nanti Indonesia kedepannya punya Tjap Nyonya Kaya sebagai <i>brand</i> yang kuat dan dikenal secara global.	A1, A3, C2
40.	V2-D13	21.22	Pertanyaan mengenai perasaan terhadap kondisi kehidupan saat ini	<i>Happy</i> sih, karena ini memang aku yang mau dan beneran nggak ada tekanan sama sekali. Mama Papa juga santai, mereka cuma <i>support</i> aja selama yang aku jalanin positif. Jadi ya aku sendiri yang ngerasa harus serius ngejalaninnya, belajar pelan-pelan, lebih disiplin, dan nggak mau setengah-setengah.	A1
41.	V2-D14	21.55	Penyampaian pesan kepada audiens	Aku ada pesan nih buat teman-teman, kalau kita mau sesuatu tuh jangan menunggu untuk sempurna tapi mulailah untuk menjadi sempurna.	A3, B1
42.	V2-D15	22.17	Penegasan pesan motivasional	Jadi kan teman-teman orang-orang kan suka menunggu sempurna dulu baru mulai jadi nanti enak. Nah, tapi kalau kita mau menunggu sempurna ya kapan bakal sempurnanya? Mulailah untuk menjadi sempurna. Kapan kita bakal sempurna kalau kita enggak ngapa-ngapain gitu, terus kita tuh harus maulah secepat mungkin ya sebelum terlambat.	A3, B1
43.	V2-D16	22.45	Pernyataan mengenai prinsip dalam menghadapi kegagalan	Tapi aku juga punya prinsip pokoknya kalau kita dua kali gagal kita harus bangkit tiga kali, kalau tiga kali kita gagal empat kali kita harus bangkit, kalau jatuh jangan sampai gagal karena dalam berusaha itu kegagalan bukanlah kegagalan, tapi yang gagal adalah kalau kita berhenti berusaha.	A1, A3, B1
44.	V2-D17	27.14	Pertanyaan tentang figur yang dijadikan panutan	Papa aku sih, karena Papa kan yang ajarin. Tapi kalau idola konten kreator ada petinju, aku sebutin namanya boleh kan, Paris Fernandez.	B1

45.	V2-D18	28.00	Penjelasan mengenai alasan mengidolakan tokoh tertentu	Sekarang udah ditunjuk jadi <i>co-founder</i> Holywings, empat <i>show</i> aku tuh paling suka dia tuh sebagai idola aku karena kisah hidupnya tuh wah banget. Orang yang <i>humble</i> , baik, dia tuh awalnya cuma mukul pohon pisang, mulai coba tinju, ngonten, terus sekarang ditunjuk jadi <i>co-founder</i> , orang sukses dia.	A3, B3
46.	V2-D19	29.02	Pernyataan terkait kebiasaan membaca	Dikit, sedikit lah. Kadang enggak baca buku, malas, kadang bacanya dari HP gitu kalau Sabtu-Minggu, ChatGPT atau dari HP-HP gitu sih. Karena kalau baca buku agak ribet dikit lah, bosan terus panjang banget.	A2
47.	V3-D1	1.1	Pertanyaan mengenai latar belakang atau inspirasi awal menjadi konten kreator	Jadi awalnya itu aku umur lima tahun udah suka megang kamera <i>selfie</i> sendiri, dan Mama Papa lihat aku ada potensi di dunia konten. Umur enam aku pake timnya Papa karena kan sudah selesai pandemi, Papa mulai sibuk kerja lagi. Umur tujuh tahun, aku punya tim sendiri karena timnya Papa dipakai untuk kerjaan. Umur delapan tahun aku ada konten yang <i>booming</i> , yaitu jualan nasi <i>rice bowl</i> sama susu <i>topping</i> di mobil Lexus, itu mencapai 70 juta <i>views</i> . Sekarang udah fokus ngonten dan jalan <i>endorsement</i> sama <i>AdSense</i> .	A3, B2, C2
48.	V3-D2	3.52	Pertanyaan mengenai awal mula mengenal dunia bisnis	Jadi awalnya itu pas aku umur tujuh tahun tuh, itu pas ulang tahun ya. Ulang tahunnya bukan dikasih kado mainan <i>game</i> atau apa, tapi dikasih kado bisnisan Papa, ayam goreng <i>crispy</i> Grobagan. Tapi cuma bertahan tiga hari gara-gara masih sibuk sekolah sama main. Terus pas umur delapan tuh, bisnis yang viral itu, yang jualan nasi <i>rice bowl</i> aku promosiin punya Mama sama susu pake <i>topping</i> bisnisnya aku di mobil Lexus. Yang bikin sebelumnya itu, yang jual di Lexus itu tutup sebulan karena aku lihat prospeknya kurang bagus buat ke depannya. Karena kan itu kan segar ya, susu sapi, jadi gampang basi sih, apalagi kalau didiamkan lama-lama.	A3, B2

49.	V3-D3	6.32	Pertanyaan mengenai kemampuan dalam mengelola keuangan	Belum, masih belajar juga. Kalau urusan keuangan gitu aku masih dibantu sama Papa kebanyakan, karena aku masih belum bisa meng- <i>handle</i> uang sebanyak itu.	A2
50.	V3-D4	6.56	Pertanyaan mengenai ide awal dalam memulai bisnis	Awalnya aku buka bisnis Tjap Nyonya Kaya ini karena waktu aku sakit kan aku dikonsumsi obat terus, ada efek samping yang kurang bagus untuk tubuh. Jadi Mama Papa coba kasih jamu dan itu sembuh. Tapi masalahnya jamu itu rasanya pahit dan enggak enak, jadinya aku bilang, "Ada gak sih jamu yang enak, sehat, tanpa rasa pahit?" Dan jadilah jamu Tjap Nyonya Kaya ini, karena Mama Papa billing ini peluangnya bagus kalau dijadikan bisnis.	A3, B2, C2
51.	V3-D5	8.29	Pertanyaan mengenai aktivitas keseharian subjek	Kalau <i>weekday</i> biasanya aku bangun jam 6.30, itu 30 menit siap-siap ke sekolah. Habis itu pulang sekolah... nanti masuk sekolah mulai sekolah jam 7, sekitar 7.15. Habis itu akhirnya pas udah mulai belajar, udah mulai belajar kan selesai sekolahnya nanti jam 2 siang. Nah habis itu nanti jam 3 aku ada les lagi. Les ada Piano, Berenang, Mandarin, Inggris, Matematika. Terus nanti jam 4 aku mulai ngonten sampai jam 5, kayaknya kadang-kadang sampai jam 6 juga sih. Terus kalau misalnya selesai jam 5, ke <i>outlet</i> jamu sampai jam 9, sekali-sekali bantuin kalau lagi ramai. Terus kalau misalnya selesai ngonten jam 6 juga masih ke <i>outlet</i> jamu sih.	A1
52.	V3-D6	10.42	Pertanyaan mengenai pelajaran yang diperoleh dari	Banyak sih ya, banyak banget. Tapi kalau pelajaran yang aku dapat yang paling penting itu adalah, yang paling aku ingat juga sampai sekarang itu, ini kata-kata juga buat teman-teman yang mau mulai bisnis atau	B1

			pengalaman berbisnis	mulai ngonten: "Kalau kita tuh jangan menunggu sempurna untuk memulai, tapi kita harus memulai untuk menjadi sempurna."	
53.	V3-D7	11.15	Pertanyaan lanjutan mengenai prinsip dalam memulai sesuatu	Jangan menunggu sempurna untuk memulai kan, tapi mulailah untuk menjadi sempurna. Kalau kita enggak mulai-mulai, kapan kita bisa jadi sempurna?	A3, B1
54.	V3-D8	11.31	Pertanyaan lanjutan mengenai sikap terhadap kegagalan	Jangan pernah takut gagal. Gagal tuh pasti, tapi kita harus tetap bangkit lagi. Karena kalau kita gagal kita ngga bangkit lagi, kita kapan bisa menguasai hal itu?	A3, B1
55.	V3-D9	13.15	Pertanyaan mengenai kebiasaan bermain permainan (game)	Main <i>game</i> sih pasti juga suka, tapi enggak sesering itu karena jarang ada waktu. Soalnya aku lagi mau mulai untuk belajar dunia bisnis sama dunia konten secara mandiri. Aku udah punya prinsip kalau aku gak mau sering main <i>game</i> , karena mendingan aku capek di masa muda aku daripada nanti aku capek di masa tua.	A1, A3, B1
56.	V3-D10	15.44	Pertanyaan mengenai tantangan dalam proses pembuatan konten	Iya, karena aku tuh harus fokus sama apa yang aku kerjain misalnya hari itu. Di <i>schedule</i> -nya ngerjain itu, kalau misalnya aku kerjain besok, nanti berantakan dan numpuk. Jadi kaya kewajiban yang harus aku tuntas deh pokoknya.	A1
57.	V3-D11	19.52	Pertanyaan mengenai penjelasan tentang acara Entrepreneur Xpector	Itu acara <i>Entrepreneur Xpector</i> , baru diselenggarakan pada 2024 kemarin di tanggal Februari. Jadi ada sebuah <i>event</i> buat anak-anak yang ingin memulai bisnis dan <i>sharing</i> gitu tentang bisnisnya, apa yang sudah berjalan bisnisnya, itu dikasih tahu ke <i>judges-judges</i> -nya. Dan itu usianya <i>teenagers</i> lah, aku paling muda, aku umur sembilan tahun, yang lainnya belasan.	C2

58.	V3-D12	20.27	Pertanyaan mengenai juri dan pengalaman dalam kompetisi tersebut	Dari Amerika dan Malaysia, teman-temannya juga. Ini kan tingkat Asia dan setelah aku presentasi miknya udah basah, deg-degan banget. Terus tapi syukurnya bisa menang <i>runner-up</i> dan aku seneng banget ikut yang <i>Entrepreneur Xpector</i> itu karena banyak <i>judges</i> yang belum tau, jadi aku bisa kenalin jamu aku ini. Terus saingan-saingan aku ini produknya banyak hampir... kan per kategori diambil pemenangnya. Kategori aku termasuk kategori tersulit (<i>existing business</i>), jadi bisnisnya udah jalan, tapi kebanyakan yang di kategori aku nih hampir semuanya masih belasan, aku paling muda.	A1, A3, B3, C2
59.	V3-D13	21.46	Pertanyaan mengenai proses belajar kemampuan public speaking	Aku kan suka ngobrol sama Papa Mama kan kalau malem kan, deeptalk kadang pas lagi mau tidur tuh suka ngobrol, jadinya jadinya aku terbiasa buat <i>public speaking</i> kayak gini. Aku cuma ngobrol doang sih sama Papa Mama, enggak yang ikut kelas <i>public speaking</i> , enggak.	B2
60.	V3-D14	24.01	Cara merespons penggemar	Kalau minta foto ya kita kasih foto aja. Ada fans aku dari Jawa, Jakarta Timur, kedua kali ketemu aku datang ke <i>outlet</i> jamu aku. Dari Jakarta Timur yang pertama kali akunya lagi enggak ada, yang kedua kali ketemu dia sama aku terus foto, ngobrol bareng, main bareng.	B2
61.	V3-D15	24,31	Pertanyaan tentang Ryu yang sudah menginspirasi banyak orang	Iya, cuma enggak sebanyak Kak Radit sih. Kalau Kak Radit kan udah inspirasi banyak orang, banyak banget.	B1
62.	V3-D16	28.31	Rencana proyek ke depan	Kalau untuk sekarang aku masih mau fokus sama yang aku kerjain aja sih, karena aku juga tahu kalo aku tuh harus konsisten sama apa yang aku kerjain, karena	A3

				konsistensi itu adalah jembatan buat menuju kesuksesan.	
63.	V4-D1	7.28	Pertanyaan mengenai kebiasaan penggunaan gawai	Suka, cuma ada batasnya dari Papa Mama. Papa Mama bilang aku harus belajar tanggung jawab buat ngatur waktu sendiri dan disiplin biar nggak kebablasan. Soalnya aku juga suka ngurus bisnis jamu aku, jadi harus belajar bagi waktu dari sekarang.	A1
64.	V4-D2	9.53	Pertanyaan mengenai konsep perintis dan pewaris	Menurutku apa yang dibilang Kak Meyden itu bener banget. Contohnya kayak jualan 'Gemoy Koin', semua itu pasti dirintis dari nol. Gak ada ceritanya bisnis baru buka langsung tiba-tiba rame dan omzetnya meledak. Namanya juga merintis, ya butuh proses.	C1
65.	V4-D3	10,50	Pertanyaan mengenai motivasi awal usaha	Motivasi awalnya ya karena aku ngeliat Mama Papa kerja dari umur lima tahun kalau gak salah. Aku udah diajak ke kantor sama Mama Papa dan aku emang mau mulai menata masa depan aku.	A1, B2
66.	V4-D4	12.34	Pertanyaan mengenai kebiasaan bermain game	Pastinya main, Mobile Legends main. Tapi aku sama <i>gadget</i> sama elektronik dibatesin. Soalnya aku juga lagi belajar ngurus banyak keperluan sendiri, jadi jarang sih ada waktu buat nge- <i>game</i> juga.	A1
67.	V4-D5	16.12	Pertanyaan mengenai posisi sebagai perintis atau pewaris	Oke aku akuin aku memang pewaris, apalagi aku anak tunggal. Tapi aku tetep ngerasa ngerintis juga, karena aku mulai darei awal. Aku juga mikirnya nanti ke depan aku nggak mau cuma nerusin, tapi juga pengen punya sesuatu yang lahir dari prosesku sendiri. Makanya walaupun aku pewaris, aku tetap ngerasa ada sisi perintisnya.	A1
68.	V4-D6	17.29	Pertanyaan lanjutan mengenai konsep perintis–pewaris	Dan <i>statement</i> aku tentang perintis-pewaris itu kan memang bisa dilihat dari beberapa sudut pandang, dan versi 'nol' orang-orang kan beda-beda ya. Dan itu versi 'nol' aku. Ada yang dengan dukungan orang tua, ada juga enggak. Tapi kan aku rasanya merintis, karena aku	C3

				merintis di dunia konten dua kali soalnya dulu udah pernah hilang akunya.	
69.	V4-D7	18.22	Tanggapan terhadap pernyataan yang dijadikan meme	Maksudnya itu perasaan aku gimana? Tapi kalau perasaan aku, kalau menurut aku sepintar-pintarnya kita kalau kita masih membalas kejahatan orang lain ke kita, berarti kita masih bodoh.	A3
70.	V4-D8	19.47	Pernyataan terkait proses belajar bisnis	Tapi aku masih belajar juga jadi kalau aku ada salah dikoreksi.	B1
71.	V4-D9	26.37	Pertanyaan mengenai ide usaha berbasis minat	Bisa jualan, kan Ci Meyden suka bikin konten-konten <i>game</i> kan, bisa aja bikin sesuatu yang menunjang main <i>game</i> jadi lebih seru. Kursi <i>game</i> aja, <i>game keyboard</i> , <i>mouse</i> .	A1
72.	V4-D10	36.03	Pertanyaan mengenai pengalaman menjabat sebagai CEO	CEO salah satu <i>brand skin care</i> anak yang punyanya itu MS Glow, Pak Gilang sama Ibu Shandy. Jadi tugas aku sebagai CEO itu adalah aku memantau tim dengan profesional, membuat strategi jualan di perusahaan, habis itu aku yang jadi <i>decision maker</i> .	A2
73.	V4-D11	41.25	Pertanyaan mengenai cita-cita masa depan	<i>Value creator</i> sama pengusaha sukses. Aku pengen jadi <i>value creator</i> , dan yang dimaksud <i>value creator</i> itu adalah bisa menginspirasi orang dan pengusaha.	A3
74.	V4-D12	42.52	Pertanyaan mengenai motivasi membuka usaha sebagai pewaris	Karena anak tunggal dan karena aku bakal ngewarisin itu semua, aku gak mau aku hanya bisa ngabisin. Aku mau bisa ngembangin juga jadi lebih besar lagi, lebih maju lagi kedepannya.	A1
75.	V5-D1	1.31	Pertanyaan tentang sapaan yang nyaman, ingin dipanggil apa oleh lawan bicara.	Terserah dokter senyamannya aja	B1

76.	V5-D2	1.44	Pertanyaan tentang perasaan (marah atau tidak) terkait podcast satu tahun lalu yang tidak ditayangkan.	Gapapa sih dok, aku juga nggak marah. Aku ngerti kok waktu itu aku salah karena tegang jadi jawabnya kurang bagus di kamera. Sekarang aku pengen perbaiki itu, belajar lagi biar lebih bener dan lebih siap. Makanya aku seneng kalau bisa diajak lagi sama dokter.	A1
77.	V5-D3	2.31	Pernyataan berupa pujian kepada Ryu.	<i>Thank you</i> , dokter juga keren banget lho! Minta <i>tips</i> -nya dong dok.	B1
78.	V5-D4	4.29	Pertanyaan tentang posisi dirinya sebagai perintis atau pewaris.	Ini opini aku ya, aku merasa perintis tapi aku punya <i>privilege</i> . Tapi bukan berarti kalo aku punya <i>privilege</i> itu aku harus malas, aku harus malas-malasan, rebahan. Aku mau jadi perintis.	A3, C3
79.	V5-D5	4.55	Pertanyaan tentang alasan mendefinisikan dirinya sebagai perintis.	Menurut aku, perintis itu adalah orang yang berani memulai sesuatu benar-benar dari nol sampai meraih keberhasilan. Jadi perintis itu tujuannya berproses menuju puncak, bukan jalan di tempat dari nol lalu kembali lagi ke nol.	A3
80.	V5-D6	5.08	Pertanyaan tentang apakah benar ia memulai usaha dari nol.	Iya, aku mulai semuanya dari nol. Yang aku maksud aku mulai dari nol itu di bisnis aku yang ketiga ini ya, bisnis jamu aku mulai dari nol omzet sampai ada omzet, dan juga dari nol cabang, satu cabang, sekarang dua cabang.	A1
81.	V5-D7	6.50	Pertanyaan tentang alasan memilih usaha jamu.	Iya, ini sebenarnya gara-gara <i>problem</i> aku dulu ya. Jadi aku kan dulu sering sakit, nah dikasihnya obat. Dan karena sering sakit kan obat ada efek samping yang kurang baik, jadinya aku dikasih jamu. Aku dikasih jamu, nah tapi masalahnya itu jamu itu pahit. Aku bilang ke Mama Papa, ada enggak jamu yang enak,	A3, B2

				sehat, tanpa rasa pahit? Mama Papa bilang peluangnya besar kalau dijadikan bisnis, terus akhirnya aku jadiin bisnis aja setelah aku ngumpulin uangnya.	
82.	V5-D8	7.50	Pertanyaan tentang khasiat jamu.	Oh Temulawak bisa, bisa buat masalah kulit sama pencernaan. Jahe bisa buat menghangatkan badan sama batuk pilek. Kalo Kencur itu kalau gak salah bisa buat meningkatkan imun sama buat tenggorokan. Kunyit itu bisa buat mual-mual sama mengatasi pilek juga.	C2
83.	V5-D9	8.27	Pertanyaan tentang kandungan bahan dalam jamu yang memberikan khasiat.	Aku kurang tahu kalau itu.	A2
84.	V5-D10	10.15	Pertanyaan tentang pengalaman makan nasi dengan mi instan.	Pernah, menurut aku enak-enak aja.	B3
85.	V5-D11	11.28	Pernyataan yang memicu klarifikasi terkait konten yang dibuat.	Tapi jujur ya, aku bikin video motivasi itu ya iya, aku sebenarnya cuma nyeritain pengalaman aku aja yang dikemas dalam konten motivasi. Aku gak kepikiran kalo ada yang gak nyaman gitu sih. Jadi aku mau minta maaf sama teman-teman semua yang merasa enggak nyaman.	B1
86.	V5-D12	12.03	Pertanyaan untuk menegaskan kembali posisi sebagai perintis.	Aku bilang aku perintis itu karena aku merintis di dunia konten, kan gak mungkin ya aku awal-awal ngonten tuh langsung banyak <i>followers</i> -nya. Dan juga di dunia bisnis aku merintis dari nol. Di bisnis aku dari nol omset, gak ada yang beli sampai ada yang beli, aku promosiin terus.	A3

87.	V5-D13	13.09	Pernyataan mengenai ketidakhadiran ayah dalam podcast.	<i>Sorry</i> kalau Papa enggak bisa datang, soalnya ada urusan yang gak bisa ditunda katanya.	B1, B3
88.	V5-D14	13.22	Pertanyaan tentang cita-cita atau tujuan masa depan.	Cita-cita aku, aku mau jadi sama apa yang aku kerjakan sekarang ini, konten kreator dan pengusaha. Kalau jadi pengusaha, aku harap semoga jamu aku bisa banyak cabang di seluruh Indonesia dan juga bisa ada cabang juga kalau bisa di luar negeri. Dan aku pengen jadi konten kreator yang tidak hanya ingin mengejar sensasi viral, tapi aku juga mau jadi <i>value creator</i> siang artinya aku bisa menginspirasi orang-orang.	A1, A3, B1
89.	V5-D15	14.49	Pertanyaan tentang prestasi di sekolah.	Kalo di sekolah aku belum pernah ikut lomba ya, belum pernah ikut lomba, cuma nilainya masih rata-rata lah. Tapi aku biasanya ikut lomba di luar sekolah kaya aku pernah ikut salah satu lomba <i>business pitching</i> yang <i>Entrepreneur Xpector 2025</i> .	A2
90.	V5-D16	15.37	Pertanyaan tentang alasan menyukai atau membuat konten motivasi.	Sebenarnya aku pengen <i>sharing</i> pengalaman ini tuh biar kita semua termotivasi. Aku mau kita sama-sama bawa Indonesia jadi negara yang maju, gak kalah saing sama negara lain.	C1
91.	V5-D17	17.41	Pertanyaan tentang kemampuan melakukan transfer uang.	Bisa, cuma kalo mau transfer aku belum bolehlah ya, aku anak kecil. Harus ada izin dari Mama Papa dulu.	A2
92.	V5-D18	17.54	Pertanyaan tentang pihak yang membayar biaya sekolah.	Yang bayar uang sekolah ya aku, karena aku gamau terlalu ngerepotin Mama Papa sih, jadi aku lagi belajar buat bayar uang sekolah aku.	A1

93.	V5-D19	18.23	Pertanyaan tentang status sebagai tanggungan orang tua.	Emang dari dulu Papa Mama udah nyiapin aku buat ke depan, jadi aku juga dilatih buat lebih disiplin dalam hal kecil sampai kebiasaan sehari-hari. Karena aku anak laki-laki dan anak tunggal juga, nantinya bakal jadi kepala sekaligus tulang punggung keluarga, jadi dari sekarang aku ngerasa harus lebih tertata, nggak boleh santai-santai terus, biar ke depannya siap pegang tanggung jawab itu.	A1
94.	V5-D20	19.53	Tantangan untuk menyanyikan lagu yang disukai.	Aduh, suaraku agak jelek, maaf.	A2, B3
95.	V5-D21	20.22	Pertanyaan tentang kemampuan berbahasa Mandarin.	Engga jago tapi bisa dikit.	A2
96.	V5-D22	22.00	Pertanyaan tentang topik pembicaraan dengan teman sebaya.	Ya aku juga biasa kalo ngobrol sama temen ngobrolinnya ga bisnis yaaa, aku ngomonginnya ya main-main lah sama temen-temen.	A3, B3
97.	V5-D23	26.35	Pertanyaan tentang perasaan terhadap ketidaksukaan atau kritik dari orang lain.	Sedih. Aku sebenarnya ga marah sama yang hujat aku, karena berkat mereka aku jadi belajar lebih kuat tanpa tepuk tangan.	B1
98.	V5-D24	29.40	Pertanyaan tentang tips atau strategi dalam	Kalo menurut aku, aku kalo buka usaha tuh aku tiset dulu, masalab masyarakat aku taruh solusinya di produk aku, jadi jangab karena keuntungan pribadi aja, trs bisnis kita itu harus yang bermanfaat dan unik.	A1, B1

			menjalankan usaha.		
99.	V5-D25	37.35	Pertanyaan tentang pilihan antara bisnis atau sekolah.	Sekolah, karena kalo kita ga sekolah ga akan paham bisnis. Sekolah untuk pendidikan, sekolah tempatnya bersosialisasi, toleransi, dan banyak lagi. Kalo misalnya kita ga sekolah, kita ga akan ada ilmu dasar yang nantinya kepake.	A3, B3, C1

Lampiran 2

Tautan dan *Barcode* Bahan Ajar



<https://heyzine.com/flip-book/07d098aea8.html>

Lampiran 3

Lembar Validasi Bahan Ajar

LEMBAR VALIDASI

Judul Penelitian : RETORIKA BERBAHASA RYU KINTARO SEBASTIAN DALAM
PODCAST DI YOUTUBE (Alternatif Pengayaan Bahan Ajar Pidato)

Nama Peneliti : Revy Alyamanda

Validator : Juariah, S.Pd.

Satuan Kerja : SMP Negeri 4 Banjar

Petunjuk : Berilah tanda ceklis (✓) pada kolom yang sesuai dengan pernyataan yang diberikan!

Keterangan : 1 = Sangat Tidak Sesuai 2 = Kurang Sesuai 3 = Cukup 4 = Baik
5 = Sangat Sesuai

N o.	Aspek Penilaian	Indikator	1	2	3	4	5
1.	Benar dan Sahih (Valid)	Materi yang disajikan sesuai dengan teori atau kajian ilmiah yang relevan.					✓
		Materi yang disajikan sesuai dengan fakta lapangan atau kondisi nyata yang dapat dipertanggungjawabkan.					✓
2.	Tingkat Kepentingan atau Kebermanfa- atan	Materi yang disajikan membantu peserta didik mencapai tujuan pembelajaran yang telah ditetapkan.					✓
		Materi yang disajikan memiliki manfaat yang dapat diterapkan dalam kehidupan sehari-hari peserta didik.					✓
		Materi yang disajikan sesuai dengan karakteristik dan kebutuhan peserta didik sebagai sasaran pembelajaran.					✓
		Materi yang disajikan memiliki alasan dan urgensi yang jelas untuk diajarkan kepada peserta didik.					✓

3.	Menarik Minat	Materi yang disajikan mampu menumbuhkan rasa ingin tahu peserta didik terhadap topik yang dipelajari.					✓
		Penyajian materi mampu mendorong peserta didik untuk mengembangkan kemampuan dan keterampilannya secara mandiri.					✓
4.	Konsistensi (Keajegan)	Penyajian fakta, konsep, dan prinsip dalam materi dilakukan secara konsisten.					✓
		Struktur penyajian materi disusun secara runtut dan seragam pada setiap bagian bahan ajar.					✓
		Penggunaan istilah dan pilihan kata dilakukan secara konsisten serta tidak berubah-ubah.					✓
		Penyajian ilustrasi, jenis huruf, ukuran huruf, tata letak, dan unsur visual lainnya dilakukan secara konsisten.					✓
5.	Adekuasi (Kecukupan)	Materi yang disajikan cukup untuk membantu peserta didik mencapai tujuan pembelajaran.					✓
		Materi yang disajikan tidak berlebihan dan tidak terlalu minim sehingga tetap sesuai dengan kebutuhan pembelajaran.					✓

Jumlah 70

Catatan:

Bahan Ajar ini sesuai dan menunjang Tujuan Pembelajaran

Lembar pengayaan bahan ajar dinyatakan (✓):

- ☒ Layak digunakan tanpa revisi
☐ Layak digunakan dengan revisi
☐ Tidak layak digunakan

Banjar, 6 Juni 2026

Juariah, S.Pd.
NIP. 196907152005012009

LEMBAR VALIDASI

Judul Penelitian : RETORIKA BERBAHASA RYU KINTARO SEBASTIAN DALAM
PODCAST DI YOUTUBE (Alternatif Pengayaan Bahan Ajar Pidato)

Nama Peneliti : Revy Alyamanda

Validator : Dani Anggriawan, S.Pd.

Satuan Kerja : SMP Negeri 4 Banjar

Petunjuk : Berilah tanda ceklis (✓) pada kolom yang sesuai dengan pernyataan yang diberikan!

Keterangan : 1 = Sangat Tidak Sesuai 2 = Kurang Sesuai 3 = Cukup 4 = Baik
5 = Sangat Sesuai

N o.	Aspek Penilaian	Indikator	1	2	3	4	5
1.	Benar dan Sahih (Valid)	Materi yang disajikan sesuai dengan teori atau kajian ilmiah yang relevan.					✓
		Materi yang disajikan sesuai dengan fakta lapangan atau kondisi nyata yang dapat dipertanggungjawabkan.				✓	
2.	Tingkat Kepentingan atau Kebermanfaatan	Materi yang disajikan membantu peserta didik mencapai tujuan pembelajaran yang telah ditetapkan.					✓
		Materi yang disajikan memiliki manfaat yang dapat diterapkan dalam kehidupan sehari-hari peserta didik.				✓	
		Materi yang disajikan sesuai dengan karakteristik dan kebutuhan peserta didik sebagai sasaran pembelajaran.			✓		
		Materi yang disajikan memiliki alasan dan urgensi yang jelas untuk diajarkan kepada peserta didik.					✓
3.	Menarik Minat	Materi yang disajikan mampu menumbuhkan rasa ingin tahu peserta didik terhadap topik yang dipelajari.				✓	

		Penyajian materi mampu mendorong peserta didik untuk mengembangkan kemampuan dan keterampilannya secara mandiri.					✓
4.	Konsistensi (Keajegan)	Penyajian fakta, konsep, dan prinsip dalam materi dilakukan secara konsisten.					✓
		Struktur penyajian materi disusun secara runtut dan seragam pada setiap bagian bahan ajar.					✓
		Penggunaan istilah dan pilihan kata dilakukan secara konsisten serta tidak berubah-ubah.					✓
		Penyajian ilustrasi, jenis huruf, ukuran huruf, tata letak, dan unsur visual lainnya dilakukan secara konsisten.					✓
5.	Adekuasi (Kecukupan)	Materi yang disajikan cukup untuk membantu peserta didik mencapai tujuan pembelajaran.					✓
		Materi yang disajikan tidak berlebihan dan tidak terlalu minim sehingga tetap sesuai dengan kebutuhan pembelajaran.					✓

Jumlah 65

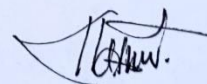
Catatan:

Bahan ajar sesuai kebutuhan siswa, namun font tolong perbaiki!

Lembar pengayaan bahan ajar dinyatakan ():

- ☐ Layak digunakan tanpa revisi
☒ Layak digunakan dengan revisi
☐ Tidak layak digunakan

Banjar, 6 Juni 2026



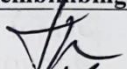
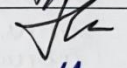
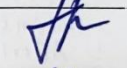
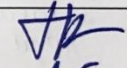
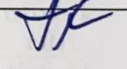
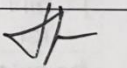
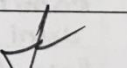
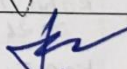
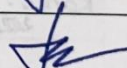
Dani Anggriawan, S.Pd.
NIP. 1991120220242111001

Lampiran 4

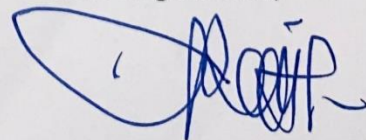
Daftar Kegiatan Bimbingan

DAFTAR KEGIATAN BIMBINGAN

Nama	:	Revy Alyamanda
NIM	:	2108220021
Pembimbing I	:	Prof. Dr. Nia Rohayah, M.Pd.
Judul Skripsi	:	Retorika Berbahasa Ryu Kintaro Sebastian dalam Podcast di Youtube (Alternatif Pengayaan Bahan Ajar Pradato)

Hari/Tanggal	Topik Pembimbingan dan Saran	Tanda Tangan Pembimbing
Selasa, 16 Desember 2025	Konsultasi Judul	
Selasa, 30 Desember 2025	Perbaikan Judul	
Senin, 4 April 2026	Revisi BAB I	
Senin, 20 April 2026	Revisi BAB II	
Selasa, 28 April 2026	Revisi BAB III	
Selasa, 12 Mei 2026	Revisi BAB IV	
Selasa, 26 Mei 2026	Revisi BAB IV	
Selasa, 2 Juni 2026	Bab V	
Kamis, 11 Juni 2026	Acc	
Nilai Akhir Pembimbingan		3,60.

Ketua Program Studi,

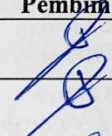
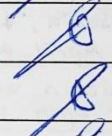
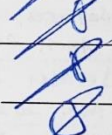
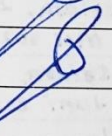
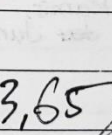
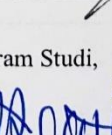
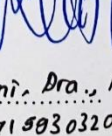


Sri Mulyani, Dra., M.Pd.

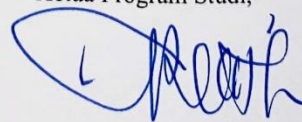
NIP. 196801271993032001

DAFTAR KEGIATAN BIMBINGAN

Nama	:	Revy Alyamanda
NIM	:	2108220021
Pembimbing II	:	Dr. Asep Hidayatullah, M.Pd.
Judul Skripsi	:	Retorika Berbahasa Ryu Kintaro Sebastian dalam Podcast di Youtube (Alternatif Pengayaan Bahan Ajar Pilato)

Hari/Tanggal	Topik Pembimbingan dan Saran	Tanda Tangan Pembimbing
Jumat, 9 Januari 2026	Konsultasi Judul Proposal	
Sabtu, 14 Februari 2026	Konsultasi dan Revisi Proposal	
Kamis, 16 April 2026	Bimbingan BAB 1-3	
Selasa, 21 April 2026	Revisi BAB 1-3	
Selasa, 5 Mei 2026	Bimbingan BAB IV	
Kamis, 21 Mei 2026	Bimbingan BAB IV	
Kamis, 4 Juni 2026	Bimbingan BAB V	
Rabu, 10 Juni 2026	Bimbingan Penulisan Artikel	
Kamis, 11 Juni 2026		
Nilai Akhir Pembimbingan		3,65 

Ketua Program Studi,



Sri Mulyani, Dra., M.Pd.

NIP. 196801271503032001