

DAFTAR ISI

COVER/HALAMAN MUKA	
LEMBAR PERSETUJUAN	i
LEMBAR PENGESAHAN	ii
PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI	iii
ABSTRAK	iv
KATA PENGATAR	v
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Penelitian	1
1.2 Identifikasi dan Rumusan Masalah	8
1.2.1 Identifikasi Masalah	8
1.2.2 Rumusan Masalah	9
1.3 Tujuan Penelitian	10
1.4 Manfaat Penelitian	10
1.4.1 Manfaat Teoritis	10
1.4.2 Manfaat Praktis	11
BAB II KAJIAN PUSTAKA, KERANGKA PEMIKIRAN DAN HIPOTESIS	12
2.1 Kajian Pustaka	12
2.1.1 Teori Ilmu Manajemen (<i>Grand Theory</i>)	12
2.1.1.1 Fungsi-Fungsi Manajemen	15
2.1.1.3 Azas- Azas Manajemen	19
2.1.1.4 Unsur-Unsur Manajemen	23
2.1.1.5 Tingkatan Manajemen	28
2.1.1.6 Bidang-Bidang Manajemen	30
2.1.2 Bidang Kajian Manajemen Pemasaran (<i>Middle Theory</i>)	32
2.1.2.1 Pengertian Manajemen Pemasaran	32
2.1.2.2 Fungsi Manajemen Pemasaran	35
2.1.2.3 Tujuan Manajemen Pemasaran	36
2.1.2.4 Masalah-Masalah Dalam Manajemen Pemasaran	37
2.1.2.5 Strategi Pemasaran	38
2.1.2.6 Perilaku Konsumen	40
2.1.3 Kajian Variabel yang Diteliti (<i>Applied Theory</i>)	40
2.1.3.1 Kemasan	40
2.1.3.1.1 Pengertian Kemasan	40

2.1.3.1.2 Indikator Kemasan	42
2.1.3.2 Harga Produk	43
2.1.3.2.1 Pengertian Harga Produk	43
2.1.3.2.2 Indikator Harga Produk	44
2.1.3.3 Keputusan Pembelian	45
2.1.3.3.1 Pengertian Keputusan Pembelian	45
2.1.3.3.2 Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian	46
2.1.3.3.3 Indikator Keputusan Pembelian	46
2.1.4 Penelitian Terdahulu yang Relevan	50
2.2 Kerangka Penelitian	53
2.2.1 Hubungan Kemasan Terhadap Keputusan Pembelian	53
2.2.2 Hubungan Harga Produk Terhadap Keputusan Pembelian	54
2.2.3 Hubungan Kemasan Dan Harga Produk Terhadap Keputusan Pembelian	54
2.3 Hipotesis Penelitian	57
BAB III METODE PENELITIAN	58
3.1 Metode Penelitian yang Digunakan	58
3.2 Definisi dan Operasionalisasi Variabel	59
3.2.1 Definisi Variabel	59
3.2.2 Operasionalisasi Variabel	60
3.3 Populasi dan Sampel Penelitian	62
3.3.1 Populasi	62
3.3.2 Sampel	63
3.4 Sumber dan Teknik Pengumpulan Data	65
3.4.1 Sumber Data	65
3.4.2 Teknik Pengumpulan Data	65
3.5 Teknik Analisis Data	67
3.6 Tempat dan Waktu Penelitian	80
3.6.1 Tempat Penelitian	80
3.6.2 Waktu Penelitian	80
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	
4.1 Hasil Penelitian.....	63
4.1.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	63
4.1.1.1 Profil PT Sari Rasa Zahira Nusantara	63
4.1.1.2 Visi dan Misi PT Sari Rasa Zahira Nusantara	63
4.1.1.3 Struktur Organisasi PT Sari Rasa	64
4.1.1.4 Job Deskripsi PT Sari Rasa Zahira Nusantara.....	65
4.1.2 Karakteristik Responden	67
4.1.3 Deskripsi Variabel yang Diteliti	70
4.1.3.1 Deskripsi Variabel Kemasan Pada Konsumen PT Sari Rasa Zahira Nusantara Di Kecamatan LangkapLancar Pangandaran.....	71
4.1.3.2 Deskripsi Variabel Harga Produk Pada Konsumen PT Sari Rasa Zahira Nusantara Di Kecamatan LangkapLancar Pangandaran.....	87

4.1.3.3 Deskripsi Variabel Keputusan Pembelian Pada Konsumen PT Sari Rasa Zahira Nusantara Di Kecamatan LangkapLancar Pangandaran.....	104
4.1.4 Hasil Pengujian Hipotesis	123
4.1.4.1 Pengaruh Kemasan Terhadap Keputusan Pembelian	123
4.1.4.2 Pengaruh Harga Produk Terhadap Keputusan Pembelian	129
4.1.4.3 Pengaruh Kemasan dan Harga Produk Terhadap Keputusan Pembelian	135
4.2 Pembahasan	147
4.2.1 Pengaruh Kemasan Pada Konsumen PT Sari Rasa Zahira Nusantara Di Kecamatan Langkap Lancar Pangandaran	147
4.2.2 Pengaruh Harga Produk Pada Konsumen PT Sari Rasa Zahira Nusantara Di Kecamatan Langkap Lancar Pangandaran	149
4.2.3 Pengaruh Kemasan dan Harga Produk Pada Konsumen PT Sari Rasa Zahira Nusantara Di Kecamatan LangkapLancar Pangandaran.....	151
BAB V SIMPULAN DAN SARAN	153
5.1 Simpulan	153
5.2 Saran	154
DAFTAR PUSTAKA	162
LAMPIRAN-LAMPIRAN	166
DAFTAR RIWAYAT HIDUP	190