Lampiran 1 Sketsa Desa Muktisari Kecamatan Cipaku Kabupaten Ciamis. DESA KARANGAMPEL = Jalan Program PPIP = Jalan Propinsi = Batas Desa = Jalan Dusun = Batas Dusun = Balai Desa Keterangan: PANYINGKIRAN SKETSA PETA DESA MUKTISARI DUSUN DESA BUNISEURI DUSUN WARUNGJARAK DESA JELAT DUSUN BUNIASIH Lokasi Penelitian DESA. SUKAMULYA DUSUN DESA JALATRANG

Lampiran 2 Kuisioner Responden.

AGROINDUSTRI TAHU BULAT

DI DUSUN BUNIASIH DESA MUKTISARI KECAMATAN CIPAKU

KABUPATEN CIAMIS

(Studi Kasus pada Perusahaan Tahu Bulat Putra Mandiri di Dusun Buniasih Desa Muktisari Kecamatan Cipaku Kabupaten Ciamis)

IDENTITAS RESPONDEN

1.	Nama Pengusaha	:
2.	Umur	: Tahun
3.	Pendidikan terahir	:
4.	Alamat Rumah	: Dusun R. T R.W
		Desa Kecamatan
5.	Mata Pencaharian	
a.	Pokok	:
6.	Jumlah Tanggungan Keluarga	:Orang
7.	Pengalaman Berusaha	:Tahun
8.	Alamat Tempat Usaha	: Dusun R. T R.W
		Desa Kecamatan
9.	Nama Perusahaan	:
10.	Merk Produk	:

Analisis Lingkungan Internal dan Esternal

Perusahaan agroindustri tahu bulat Putra Mandiri.

Petunjuk Pengisian

Untuk menentukan nilai peringkat/ rating terhadap faktor-faktor internal tersebut dengan memberikan tanda X (silang) pada kolom yang tersedia penentuan nilai rating berdasarkan pada keterangan berikut:

Nilai 4, jika faktor tersebut merupakan kekuatan perusahaan

Nilai 3. jika faktor tersebut merupakan kekuatan kecil perusahan

Nilai 2, jika faktor tersebut merupakan kelemahan kecil perussham

Nilai 1, jika faktor tersebut merupakan kelemahan pertama perusahaan apabila faktor strategis tidak ada dalam perusahaan, maka kolom tidak perlu diisi.

Apabila ada penambahan faktor strategi, mohon dituliskan pada kolom yang telah disediakann beserta nilai peringkatnya.

Pemberian Nilai Peringkat/ Rating terhadap Faktor Strategi Internal FAKTOR INTERNAL

No	Kekuatan (Strengths)	Nilai			
110		1	2	3	4
1.	Kondisi Organisasi				
2.	Kemampuan Mesin Olah				
3.	Kualitas produk				

No	Kelemahan (Weakness)	Nilai			
		1	2	3	4
1.	Kurangnya motivasi terhadap pekerja/karyawan				
2.	Mesin olah belum aout pilot				

Faktor Strategi Eksternal

Faktor strategi eksternal merupakan peluang atau ancaman yang berasal dari lingkungan luar perusahaan dan tidak dapat dikendalikan oleh perusahaan. Faktor strategi eksternal tersebut terdiri dari faktor politik ekonomi, sosial, budaya, dan teknologi. Faktor-faktor tersebut dapat berupa peluang yang dapat ambil perusahaan maupun ancaman yang harus dihindari.

Petunjuk Pengisian

Tentukan nilai peringkat/ rating terhadap faktor-faktor internal tersebut dengan memberikan tanda X (silang) pada kolom yang tersedia penentuan nilai rating berdasarkan pada keterangan berikut:

- 1. Jika respon perusahaan sangat bagus
- 2. Jika respon perusahaan bagus
- 3. Jika respon perusahaan cukup
- 4. Jika respon perusahan kurang baik perlu diisi.

Apabila faktor strategi tidak ada dalam perusahaan, maka kolom tidak perlu diisi. Apabila ada penambahan faktor strategis, mohon dituliskan pada kolom yang telah disediakan beserta nilai peringkatnya.

FAKTOR EKSTERNAL

No	Peluang (Opportunity)	Nilai			
110		1	2	3	4
1.	Permintaan pasar				
2.	Ketersediaan bahan baku				
3.	Pesaing				

No	Ancaman (Threats)	Nilai			
110		1	2	3	4
1.	Produk tidak tahan lama				
2.	Harga bahan fluktuasi				
3.	Persaingan tidak sehat				

IFAS (Internal Factor Analysis Summary)

No.	Faktor Internal	Bobot	Rating	Bobot x Rating
A.	Kekuatan (Strengths)			
1.	Dipimpin manager.			
2.	Kapasitas mesin pengolahan produk.			
3.	Kualitas Produk			
	Sub total			
В.	Kelemahan (Weakness)			
1.	Kurangnya motivasi terhadap pekerja.			
2.	Mesin olah belum auto pilot.			
	Total (A+B)			

EFAS (Eksternal Factor Analysis Summary)

No.	Faktor Eksternal	Bobot	Rating	Bobot x Rating
A.	Peluang (Opportunity)			
1.	Permintaan produk dari luar pulau.			
2.	Tersedia kacang kedelai sebagai bahan dasar.			
3.	Ruang lingkup pesaing mayoritas di Kecamatan Cipaku.			
	Sub total			
В.	Ancaman (Threats)			
1.	Produk tidak tahan lama			
2.	Harga bahan fluktuasi			
3.	Persaingan tidak sehat			
	Total (A+B)			

Lampiran 3 Identitas Responden

IDENTITAS RESPONDEN

1. Nama Pengusaha : Popi Listiany

2. Umur : 27 Tahun

3. Pendidikan terahir : SMA

4. Alamat Rumah : Dusun Bunaisih R. T. 08 R.W 14

Desa Muktisari Kecamatan Cipaku-Ciamis

5. Mata Pencaharian

a. Pokok : Perajin Tahu Bulat

6. Jumlah Tanggungan Keluarga : 3 Orang

7. Pengalaman Berusaha : 9 Tahun

8. Alamat Tempat Usaha : Dusun Bunaisih R. T. 08 R.W 14

Desa Mutisari Kecamatan Cipaku-Ciamis

9. Nama Perusahaan : Putra Mandiri

10. Merk Produk : Mindo

Lampiran 4 Dokmentasi Penelitian

Lampiran 5 Rekapitulasi Nilai Hasil Penelitian Responden

INTERNAL

No	Kekuatan (Strengths)	Nilai			
110		1	2	3	4
1.	Kondisi Organisasi			✓	
2.	Kemampuan Mesin Olah				✓
3.	Kualitas produk				✓

No	Kelemahan (Weakness)	Nilai			
110		1	2	3	4
1.	Kurangnya motivasi terhadap pekerja/karyawan		✓		
2.	Mesin olah belum auto pilot			✓	

EKSTERNAL

No	Peluang (Opportunity)	Nilai			
110		1	2	3	4
1.	Permintaan pasar				✓
2.	Ketersediaan bahan baku				✓
3.	Pesaing	✓			

No	Ancaman (Threats)	Nilai			
110		1	2	3	4
1.	Produk tidak tahan lama		✓		
2.	Harga bahan fluktuasi		✓		
3.	Persaingan tidak sehat	✓			

Lampiran 6 Rekapitulasi Nilai Rating Hasil Penelitian Responden

IFAS (Internal Factor Analysis Summary)

No	Faktor Internal	Bobot	Rating	Bobot x Rating
A.	Kekuatan (Strengths)			
1.	Dipimpin manager.	0,2	3	0,6
2.	Kapasitas mesin pengolahan produk.	0,2	4	0,8
3.	Kualitas Produk	0,2	4	0,8
	Sub Total	0,6		2,2
В.	Kelemahan (Weakness)			
1.	Kurangnya motivasi terhadap pekerja.	0,2	2	0,4
2.	Mesin olah belum <i>auto pilot</i> .	0,2	3	0,6
	Sub Total	0,4		1
	Total (A+B)	1		3,2

EFAS (Eksternal Factor Analysis Summary)

No.	Faktor Eksternal	Bobot	Rating	Bobot x Rating
A.	Peluang (Opportunity)			
1.	Permintaan produk dari luar pulau.	0,2	4	0,8
2.	Tersedia kacang kedelai sebagai bahan dasar.	0,2	4	0,8
3.	Ruang lingkup pesaing mayoritas di Kecamatan Cipaku.	0,2	1	0,2
	Sub Total	0,6		1,8
В.	Ancaman (Threats)			
1.	Produk tidak tahan lama	0,1	2	0,2
2.	Harga bahan fluktuasi	0,1	2	0,2
3.	Persaingan tidak sehat	0,2	1	0,2
	Sub Total	0,4		0,6
	Total (A+B)	1		2,4

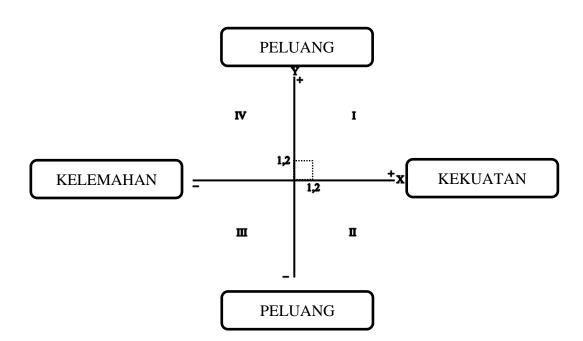
Lampiran 7 Hasil Perhitungan Penentuan Posisi Perusahaan

No	Faktor Internal	Bobot	Rating	Bobot x Rating
Α.	Kekuatan (Strengths)			
1.	Dipimpin manager.	0,2	3	0,6
2.	Kapasitas mesin pengolahan produk.	0,2	4	0,8
3.	Kualitas Produk	0,2	4	0,8
	Sub Total	0,6		2,2
В.	Kelemahan (Weakness)			
1.	Kurangnya motivasi terhadap pekerja.	0,2	2	0,4
2.	Mesin olah belum <i>auto pilot</i> .	0,2	3	0,6
	Sub Total	0,4		1
	Total (A+B)	1		3,2

Hasil dari perhitungan diketahui jumlah faktor internal kekuatan = 2,2 dan faktor internal kelemahan = 1. Untuk menentukan sumbu X atau Horizontal dalam diagram SWOT posisi perusahaan diperoleh dengan cara mengurangi jumlah faktor kekuatan dengan jumlah faktor kelemahan yaitu 2,2-1=1,2.

No.	Faktor Eksternal	Bobot	Rating	Bobot x Rating
A.	Peluang (Opportunity)			
1.	Permintaan produk dari luar pulau.	0,2	4	0,8
2.	Tersedia kacang kedelai sebagai bahan dasar.	0,2	4	0,8
3.	Ruang lingkup pesaing mayoritas di Kecamatan Cipaku.	0,2	1	0,2
	Sub Total	0,6		1,8
В.	Ancaman (Threats)			
1.	Produk tidak tahan lama	0,1	2	0,2
2.	Harga bahan fluktuasi	0,1	2	0,2
3.	Persaingan tidak sehat	0,2	1	0,2
	Sub Total	0,4		0,6
	Total (A+B)	1		2,4

Jumlah faktor eksternal yang merupakan peluang adalah = 1,8 dan jumlah faktor eksternal ancaman = 0.6. Untuk penentuan sumbu Y atau sumbu Vertikal dalam diagram SWOT posisi perusahaan diperoleh dengan cara mengurangi jumlah faktor eksternal peluang dengan jumlah faktor eksternal adalah 1,8-0,6 = 1,2. Hasil dapat dilihat pada agram SWOT berikut:



Lampiran 8 Matrik Hasil Analisis SWOT Strategi Pengembangan Agroindustri Tahu Bulat Putra Mandiri

	Kekuatan (Strengths)	Kelemahan (Weakness)	
IFAS	1. Dipimpin manager.	1. Kurangnya motivasi terhadap pekerja.	
	2. Kapasitas mesin pengolahan produk.	2. Mesin olah belum <i>aout pilot</i> .	
EFAS	3. Kualitas Produk		
Peluang (Opportunity)	Strategi S-O	Strategi W-O	
1. Ruang lingkup pesaing mayoritas di	1. Memaksimalkan kualitas tahu bulat	1. Peningkatan kualitas kinerja karyawan	
Kecamatan Cipaku.	2. Pengiriman ke luar pulau	2. Memperluas pasar	
2. Tersedia kacang kedelai sebagai	3. Peningkatan kualitas kinerja karyawan	3. Kerjasama dengan pasar modern	
bahan dasar.	4. Jalin kerjasama dengan pabrik lain	4. Kualitas produksi ditingkatkan	
3. Permintaan produk dari luar pulau.	5. Pemilihan bahan baku dengan teliti	5. Pemeliharaan mesin produksi	
Ancaman (Threats)	Strategi S-T	Strategi W-T	
1. Produk tidak tahan lama	Kualitas produksi ditingkatkan	Cepat tanggap terhadap konsumen	
2. Harga bahan fluktuasi	2. Penetapan harga pasar bersaing	2. Memilih distributor selektif	
3. Persaingan tidak sehat	3. Peningkatan pelayanan	3. Silaturahmi dengan distributor	
	4. Mempertahankan rasa produk		



RIWAYAT HIDUP

Nama : Agus Hendar

NIM : 5009190114

Tempat dan Tanggal Lahir : Ciamis, 12 Agustus 1985

Alamat : Dusun Buniasih R. T. 08 R. W14 Desa

Muktisari Kecamatan Cipaku

Kabupaten Ciamis 46252

Anak ke : 2 (Dua) dari keluarga Asen dengan Eha

Pendidikan Pra Universitas

1. Tahun 1999 mendapat ijazah Sekolah Dasar di S. D. N. Muktisari.

- Tahun 2001 mendapat ijazah Sekolah Menengah Pertama di S.L.T.P.N. 1
 Cipaku.
- Tahun 2004 mendapat ijazah Sekolah Pertanian Pembangunan di S.P.P.
 S.P.M.A. Ciamis.
- Sejak tahun 2019 penulis tercatat sebagai mahasiswa Universitas Galuh
 Ciamis Fakultas Pertanian Program Studi Agribisnis.