

DAFTAR ISI

LEMBAR PENGESAHAN	
PERNYATAAN	
PERNYATAAN	
ASBTRAK	
ABSTRACT	
KATA PENGANTAR.....	i
DAFTAR ISI.....	iv
DAFTAR TABEL.....	x
DAFTAR GAMBAR	xiii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Penelitian	1
1.2 Identifikasi Masalah	15
1.3 Rumusan Masalah	16
1.4 Tujuan Penelitian	17
1.5 Manfaat Penelitian	17
1.5.1 Manfaat Teoritis.....	17
1.5.2 Manfaat Praktis.....	17
BAB II KAJIAN PUSTAKA, KERANGKA PEMIKIRAN DAN	
HIPOTESIS	18
2.1 Kajian Pustaka.....	18
2.1.1 Teori Ilmu Manajemen	18
2.1.1.1 Pengertian Manajemen	18

2.1.1.2	Peran-Peran dalam Manajemen	20
2.1.1.3	Fungsi-Fungsi Manajemen	22
2.1.1.4	Unsur-Unsur Manajemen	23
2.1.1.5	Tingkatan Manajemen	26
2.1.1.6	Tujuan Manajemen	28
2.1.1.7	Karakteristik Manajemen	29
2.1.1.8	Nilai-Nilai Manajemen	30
2.1.1.9	Bidang-bidang Manajemen.....	31
2.1.1.10	Manajemen Modern	35
2.1.2	Manajemen Pemasaran	38
2.1.2.1	Pengertian Manajemen Pemasaran	38
2.1.2.2	Fungsi Manajemen Pemasaran	39
2.1.2.3	Bauran Pemasaran	40
2.1.2.4	Tujuan Manajemen Pemasaran.....	44
2.1.2.5	Ruang Lingkup Manajemen Pemasaran	45
2.1.2.6	Strategi Pemasaran	46
2.1.2.7	Masalah-masalah dalam Manajemen Pemasaran	48
2.1.2.8	Pemasaran Era Industri 4.0.....	49
2.1.3	<i>Switching cost</i>	51
2.1.3.1	Pengertian <i>Switching cost</i>	51
2.1.3.2	Indikator <i>Switching cost</i>	52
2.1.3.3	Variabel <i>Switching cost</i>	53
2.1.4	<i>Customer Loyalty</i>	54

2.1.4.1	Pengertian <i>Customer Loyalty</i>	54
2.1.4.2	Indikator <i>Customer loyalty</i>	56
2.1.5	<i>Customer Satisfaction</i>	57
2.1.5.1	Pengertian <i>Customer Satisfaction</i>	57
2.1.5.2	Ciri-Ciri <i>Customer Satisfaction</i>	59
2.1.5.3	Indikator <i>Customer Satisfaction</i>	60
2.1.5.4	Faktor-Faktor <i>Customer Satisfaction</i>	60
2.1.5.5	Metode Pengukuran <i>Customer Satisfaction</i>	61
2.1.5.6	Strategi <i>Customer Satisfaction</i>	62
2.1.6	Penelitian Terdahulu Yang Relevan	63
2.2	Kerangka Pemikiran	67
2.2.1	Hubungan <i>Switching cost</i> terhadap <i>Customer loyalty</i>	67
2.2.2	Hubungan <i>Customer Satisfaction</i> terhadap <i>Customer loyalty</i>	68
2.2.3	Hubungan <i>Switching cost</i> dan <i>Customer Satisfaction</i> terhadap <i>Customer loyalty</i>	69
2.3	Hipotesis Penelitian.....	70
BAB III METODE PENELITIAN		71
3.1	Metode Penelitian yang Digunakan	71
3.2	Definisi dan Operasionalisasi Variabel	72
3.2.1	Definisi Variabel.....	72
3.2.2	Operasionalisasi Variabel	74
3.3	Populasi dan Sampel	76

3.3.1 Populasi.....	76
3.3.2 Sampel.....	76
3.4 Sumber Dan Teknik Pengumpulan Data.....	78
3.4.1 Sumber Data	78
3.4.2 Teknik Pengumpulan Data	78
3.5 Teknik Analisis Data	80
3.5.1.....	Analisis
Deskriptif	80
3.5.1.1	P
engaruh <i>Switching Cost</i> Dan <i>Customer</i>	
<i>Satisfaction</i> Terhadap <i>Customer loyalty</i>	81
3.5.2.....	Analisis
Verifikatif.....	83
3.5.2.1	A
nalysis pengaruh <i>switching cost</i> terhadap	
<i>customer loyalty</i>	83
3.5.2.2	
nalysis pengaruh <i>customer satisfaction</i>	
terhadap <i>customer loyalty</i>	85
3.5.2.3	U
ntuk menganalisis besarnya pengaruh	
<i>switching cost</i> dan <i>customer satisfaction</i>	
terhadap <i>customer loyalty</i>	86

3.6 Tempat dan Waktu Penelitian	90
3.6.1 Tempat Penelitian	90
3.6.2 Waktu Penelitian.....	90
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	91
4.1. Hasil Penelitian	91
4.1.1 Gambaran Umum Objek Penelitian.....	91
4.1.1.1 Sejarah Singkat PT Telkomsel Tbk.	91
4.1.1.2 Gambaran Umum Telkomsel <i>Distribution</i> <i>Center</i> (TDC) Ciamis	93
4.1.1.3 Visi dan Misi Telkomsel <i>Distribution Center</i> (TDC) Ciamis	94
4.1.1.4. Struktur Organisasi Telkomsel <i>Distribution</i> <i>Center</i> (TDC) Ciamis	95
4.1.2 Karakteristik Responden	96
4.1.3 Deskripsi Variabel Yang Diteliti	99
4.1.3.1 Hasil Penelitian Tentang <i>switching cost</i> Pada Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis	100
4.1.3.2 Hasil Penelitian Tentang <i>customer</i> <i>Satisfaction</i> Pada Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis.....	116

4.1.3.3 Hasil Penelitian Tentang <i>customer loyalty</i> Pada Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis.....	132
4.1.4 Hasil Pengujian Hipotesis.....	147
4.1.4.1 Hasil Penelitian tentang pengaruh <i>Switching Cost</i> terhadap <i>Customer Loyalty</i>	147
4.1.4.2 Hasil Penelitian Tentang pengaruh <i>Customer Satisfaction</i> terhadap <i>Customer</i> <i>Loyalty</i>	152
4.1.4.3 Hasil Penelitian tentang Pengaruh <i>Switching cost</i> dan <i>Customer Satisfaction</i> terhadap <i>Customer Loyalty</i> Pada Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis.....	156
4.2. Pembahasan	165
4.1.1 Pengaruh <i>Switching cost</i> terhadap <i>Customer</i> <i>Loyalty</i> Pada Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis.....	165
4.1.2 Pengaruh <i>Customer Satisfaction</i> terhadap <i>Customer Loyalty</i> Pada Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis	167
4.1.3 Pengaruh <i>Switching cost</i> dan <i>Customer</i> <i>Satisfaction</i> terhadap <i>Customer Loyalty</i> Pada	

Pegguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis.....	169
BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....	173
5.1 Simpulan	173
5.2 Saran.....	174
DAFTAR PUSTAKA	175

DAFTAR GRAFIK

<u>Grafik 1 Perbandingan Pendapatan dan Laba Telkomsel Periode 2017-2021.....</u>	<u>3</u>
---	----------

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1	Paradigma Penelitian	70
Gambar 4.1	<u>Struktur organisasi Telkomsel Distribution Center</u> <u>(TDC) Ciamis</u>	<u>95</u>

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1	Hasil Kuesioner Pra-Survey <i>Customer loyalty</i> Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis	5
Tabel 1.2	Hasil Kuesioner Pra-Survey <i>switching cost</i> Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis.....	8
Tabel 1.3	Hasil Kuesioner Pra-Survey <i>Customer Satisfaction</i> Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis	13
Tabel 2.1	Fungsi-Fungsi Manajemen	22
Tabel 2.2	Konsep <i>Customer Satisfaction</i>	59
Tabel 2.3	Penelitian Terdahulu	64
Tabel 3.1	Operasionalisasi Variabel.....	74
Tabel 3.2	Tingkat Koefisien Korelasi	84
Tabel 3.3	Tingkat Koefisien Korelasi	87
Tabel 3.2	Jadwal Waktu Penelitian	90
Tabel 4.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	97
Tabel 4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	97
Tabel 4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Tingkat Pendidikan.....	98
Tabel 4.4	Karakteristik Responden Berdasarkan Lama Kerja	98
Tabel 4.5	Pedoman Interpretasi Jawaban Responden	99
Tabel 4.6	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Untuk pindah ke operator lain saya harus membandingkan tarif semua operator	101
Tabel 4.7	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya merasa tidak yakin para <i>competitor</i> dapat memberi harga paket data dengan kecepatan jaringan maksimal	102

Tabel 4.8	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya akan membutuhkan waktu dan usaha untuk membiasakan diri ketika beralih ke operator.....	103
Tabel 4.9	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Ada kemungkinan bahwa layanan dari operator yang baru tidak bekerja seperti yang saya harapkan.....	104
Tabel 4.10	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya akan kehilangan biaya untuk menjadi pelanggan baru jika saya beralih ke operator baru	105
Tabel 4.11	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya tidak yakin bahwa biaya pulsa operator seluler baru akan lebih menguntungkan bagi saya.....	106
Tabel 4.12	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Ada kemungkinan bahwa layanan dari operator yang baru tidak bekerja seperti yang saya harapkan.....	107
Tabel 4.13	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Untuk beralih ke operator seluler baru, saya perlu membandingkan semua penyedia layanan dengan operator yang lama.....	108
Tabel 4.14	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Jika saya beralih ke operator baru, saya akan kehilangan banyak akumulasi poin, dan layanan yang sudah dibayar.....	109
Tabel 4.15	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Anda merasa tidak yakin jika produk lain memberi saya kualitas produk yang sama seperti data seluler Telkomsel.....	110
Tabel 4.16	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya tidak yakin harga layanan operator yang baru akan lebih murah dengan harga layanan operator Indosat ooredoo.....	111
Tabel 4.17	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya sangat yakin perusahaan operator seluler anda saat ini sangat bisa di andalkan pada setiap kondisi (call center 24 jam, mengaplikasi layanan dari operator bisa kapan saja, dll).....	112
Tabel 4.18	Rekapitulasi <i>switching cost</i> Pada Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis Berdasarkan Kuesioner Yang Disebar	113

Tabel 4.19	Interpretasi Mengenai <i>switching cost</i> Pada Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis	115
Tabel 4.20	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya bersedia untuk berlangganan dalam waktu jangka panjang dengan kartu seluler prabayar Telkomsel.....	117
Tabel 4.21	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya merasa puas membeli produk data seluler Telkomsel 4G prabayar karena kecepatan jaringan datanya maksimal	118
Tabel 4.22	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Bila anda memiliki masalah, maka perusahaan operator seluler anda saat ini menunjukkan niat yang serius dalam membantu anda	119
Tabel 4.23	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Karyawan perusahaan operator seluler anda saat ini selalu memiliki waktu untuk menanggapi permintaan anda.....	120
Tabel 4.24	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya bersedia untuk melakukan pembelian secara berulang hanya untuk kartu seluler prabayar Telkomsel.	121
Tabel 4.25	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya merasa puas membeli produk data seluler Telkomsel Prabayar karena kemampuan karyawan dalam menguasai informasi produk dan layanan.....	122
Tabel 4.26	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Karyawan perusahaan operator seluler anda saat ini memahami kebutuhan anda secara spesifik. (informasinya lengkap).	123
Tabel 4.27	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Operator selular anda saat ini memenuhi semua harapan pra-pembelian anda. (apa yang anda harapkan sebelum menggunakan operator tersebut sudah terpenuhi).....	124
Tabel 4.28	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya akan merekomendasikan kartu seluler prabayar Telkomsel kepada orang lain, agar mereka juga menggunakan kartu seluler prabayar Telkomsel	125
Tabel 4.29	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Pihak grapari tanggap dalam merespon keluhan konsumen	126

Tabel 4.30	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya berminat melakukan pembelian ulang produk data seluler Telkomsel	127
Tabel 4.31	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya akan melakukan pembelian terhadap produk baru yang ditawarkan oleh Telkomsel.	128
Tabel 4.32	Rekapitulasi <i>Customer Satisfaction</i> Pada Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis Berdasarkan Kuesioner Yang Disebar	129
Tabel 4.33	Interpretasi Mengenai <i>switching cost</i> Pada Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis	131
Tabel 4.34	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya berminat melakukan pembelian ulang produk data seluler Telkomsel	133
Tabel 4.35	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya akan melakukan pembelian terhadap produk baru yang ditawarkan oleh Telkomsel.	134
Tabel 4.36	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya berminat melakukan pembelian ulang produk data seluler Telkomsel	135
Tabel 4.37	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya akan melakukan pembelian terhadap produk baru yang ditawarkan oleh Telkomsel.	136
Tabel 4.38	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya berminat melakukan pembelian ulang produk data seluler Telkomsel	137
Tabel 4.39	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya akan melakukan pembelian terhadap produk baru yang ditawarkan oleh Telkomsel.	138
Tabel 4.40	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya akan melakukan pembelian terhadap produk baru yang ditawarkan oleh Telkomsel.	140
Tabel 4.41	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya akan melakukan pembelian terhadap produk baru yang ditawarkan oleh Telkomsel	141

Tabel 4.42	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya berminat melakukan pembelian ulang produk data seluler Telkomsel	142
Tabel 4.43	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya akan melakukan pembelian terhadap produk baru yang ditawarkan oleh Telkomsel.	143
Tabel 4.44	Tanggapan Responden Terhadap Pernyataan Saya akan melakukan pembelian terhadap produk baru yang ditawarkan oleh Telkomsel.	144
Tabel 4.45	Rekapitulasi <i>customer loyalty</i> Pada Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis Berdasarkan Kuesioner Yang Disebar	145
Tabel 4.46	Interpretasi Mengenai <i>Customer Loyalty</i> Pada Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis	147
Tabel 4.47	Data Variabel <i>Switching cost</i> dan data variabel <i>Customer Loyalty</i>	148
Tabel 4.48	Data Variabel Penilaian kinerja data variabel <i>Customer Loyalty</i> Pada Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis	152
Tabel 4.49	Data Variabel <i>Switching cost</i> , Data variabel <i>Customer Satisfaction</i> dan Data variabel <i>Customer Loyalty</i> Pada Pengguna Kartu Seluler Prabayar Telkomsel di Ciamis	156

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Surat Keterangan Tempat Penelitian

Lampiran 2 Surat Ijin Penelitian

Lampiran 3 Surat Keterangan Dosen Pembimbing

Lampiran 4 Surat Keterangan Pra Survey

Lampiran 5 Daftar Pertanyaan X1, X2 dan Y

Lampiran 6 Hasil Prasurey

Lampiran 7 Populasi dan sampel